



Ben jij de collega die graag aansluit bij onze vrijmibo? En mogelijk ook de nieuwe spits van ons zaalvoetbalteam wil worden? Spreekt het je aan om te werken voor een jonge, ambitieuze en snel groeiende organisatie die zaken doet in de Benelux en Duitsland? Door de sterke groei van afgelopen jaren zijn wij voor Nederland en België op zoek naar enthousiaste

Sales managers

ITR Benelux is onderdeel van de USCO Group, een van de grootste fabrikanten ter wereld op het gebied van A-kwaliteit onderdelen voor grondverzetmachines (graafmachines, bulldozers etc). Met wereldwijd vestigingen en eigen fabrieken. Door de centrale ligging van ons warehouse in Tilburg, kunnen we binnen ons aandachtsgebied, de Benelux en Duitsland, snel inspelen op de behoefte van onze partners en specialisten. Bij ons wordt samen hard gewerkt, maar ook zeker hard genoten.

Als Sales manager word je verantwoordelijk voor het vergroten van de verkoop binnen jouw eigen regio. Dit doe je door het onderhouden en uitbouwen van de relatie met bestaande klanten, maar zeker ook met potentiële klanten. Hiervoor werk je nauw samen met onze Inside Sales afdeling en initieer en volg je het totale verkoopproces. Je geeft technisch advies over onze producten, waarbij je focus ligt op service en kwaliteit. Daarnaast lever je vanuit jouw ervaringen en kennis van de klanten jouw bijdrage aan de ontwikkeling van effectieve marketingcampagnes.

Wij bieden een uitdagende functie in een dynamische en zich snel ontwikkelende organisatie. Afhankelijk van hoe ervaren je al bent, krijg je veel vrijheid en natuurlijk de nodige opleiding en begeleiding. Je ontvangt een prima salaris, vakantietoelage en een collectieve bonus afhankelijk van het bedrijfsresultaat. Daarnaast betalen we mee aan een goede pensioenregeling en heb je op fulltime basis 30 vakantiedagen per jaar. Om jouw functie goed uit te kunnen voeren krijg je een laptop, mobiele telefoon en een auto van de zaak, die je ook privé mag gebruiken. Hiernaast bieden we enorm veel doorgroeimogelijkheden. In het bedrijf hangt een informele sfeer waar de deur van iedereen altijd openstaat, we steken vaak samen de BBQ aan en organiseren de leukste bedrijfsuitjes in de regio.

We zijn op zoek naar iemand met een sales of salesmanagement profiel en ervaring binnen een technische omgeving of affiniteit hiermee. Zet je snel een netwerk uit en kun je op elk niveau communiceren? Heb je kennis van onze branche of interesse om je hierin te verdiepen? Ben je ondernemend, zie je commerciële kansen en benut je deze ook? En heb je daarnaast goede kennis van de Nederlandse, Engelse en (voor België) de Franse taal? Dan willen wij heel graag kennis maken met jou.

Mail je motivatie en CV naar: Jobs@Itrbenelux.com

of bel Marieken van Eijl, HR manager: 06 26522138

Acquisitie naar aanleiding van deze of andere vacatures wordt zeker niet op prijs gesteld.